



L'OUTIL INDISPENSABLE POUR AUTOMATISER LA VENTE DE SES FORMATIONS EN LIGNE

Lorenzo Pancino, fondateur de LearnyBox, dans [la vidéo d'aujourd'hui](#), vous explique comment automatiser son business en ligne avec un outil génial : « **l'auto-répondeur** ».

Vous pouvez recevoir gratuitement, toutes les semaines, les meilleurs conseils de Lorenzo pour vous aider à transmettre votre passion, votre expertise ou votre savoir de par le monde en cliquant sur le bouton "[S'abonner](#)" sur chacune de ses vidéos.

Présentation

Sur LearnyBoxTV, vous pouvez retrouver de nombreux conseils qui vous permettront de créer, vendre et animer vos formations en ligne, même si vous n'avez aucune connaissance technique ou des notions spécifiques en marketing.

Voici un outil formidable qui vous permettra d'automatiser la vente de vos formations en ligne.

Un outil génial et indispensable

Des amis souvent me demandent « Comment cela se fait-il que t'es en vacances et que je continue à recevoir des mails de toi ? » Faites-vous aussi partie des gens qui pensent que cela se fait manuellement ?

1. QUEL EST CET OUTIL ?

Un auto-répondeur ! C'est cet outil qui se charge de vous faire entrer et rester en contact avec les personnes ayant enregistré leur adresse mail en ligne. Ce sont **vos prospects**.

2. L'UTILITÉ D'UN AUTO-RÉPONDEUR

Bien entendu, le but principal est de faire vendre vos formations en ligne, mais pas seulement ! Il est aussi utile pour :

- ✓ télécharger un e-book ou une vidéo,
- ✓ relancer vos prospects,
- ✓ assister ou informer ses prospects,
- ✓ envoyer vos séquences de formation et vos mails (jusqu'à 45 et +) en les vendant et livrant à n'importe quelle heure.



En investissant dans **un auto-répondeur** relié à votre site internet, vous allez **automatiser votre business**. Vous mettez en pilotage automatique votre stratégie marketing grâce à l'auto-répondeur.

3. QUELQUES EXEMPLES D'AUTO-RÉPONDEURS

Que vous soyez artisan, commerçant ou pour lancer une formation, l'auto-répondeur est l'outil le plus important pour votre business en ligne.

Il existe des auto-répondeurs **adaptés à vos besoins**, gratuits pour vous qui avez des petites bases de données, 100 à 150 clients ou contacts. Si vous augmentez vos bases de données, vous aurez besoin d'auto-répondeurs plus grands de 10 000 à 20 000 prospects.

En allant faire un tour sur Google, vous trouverez plusieurs marques d'auto-répondeurs : *SG Autorépondeur, Aweber, Intraport, GetResponse, Infusion Soft, Sarbacane*, et bien d'autres encore...

N'oubliez pas de brancher votre système à un auto-répondeur en vous lançant dans le business du web, c'est votre outil marketing indispensable.

Voilà ! C'est à vous maintenant de jouer et de mettre en place l'automatisation de votre formation en ligne avec un auto-répondeur.

Découvrez et testez GRATUITEMENT *Learnybox* pendant 14 jours sur <https://learnybox.com> pour créer et vendre vos formations !

On est là pour vous aider à créer, vendre et animer vos formations en ligne sur Learnybox TV et dans le monde entier.

Vous pouvez aussi obtenir un accès direct à ma formation gratuite **de la genèse de votre produit à sa mise en orbite sur internet**, en cliquant [ICI](#) !